





## Microsoft SQL Server 2012

¿Qué productos necesito para una solución de BI?

Sesión 03



Director  
Operaciones

MVP SQL  
Server

+10 SQL  
Server

Diplo  
mado

Colaborador  
Revistas

Capacitación oficial en  
Bogotá, México, Perú

Técnico

SolidQ  
Journal

Regional  
Mentor

DotNet  
Mania

Negocios

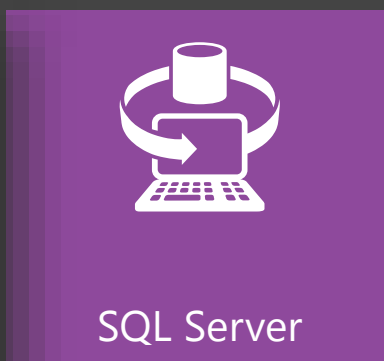
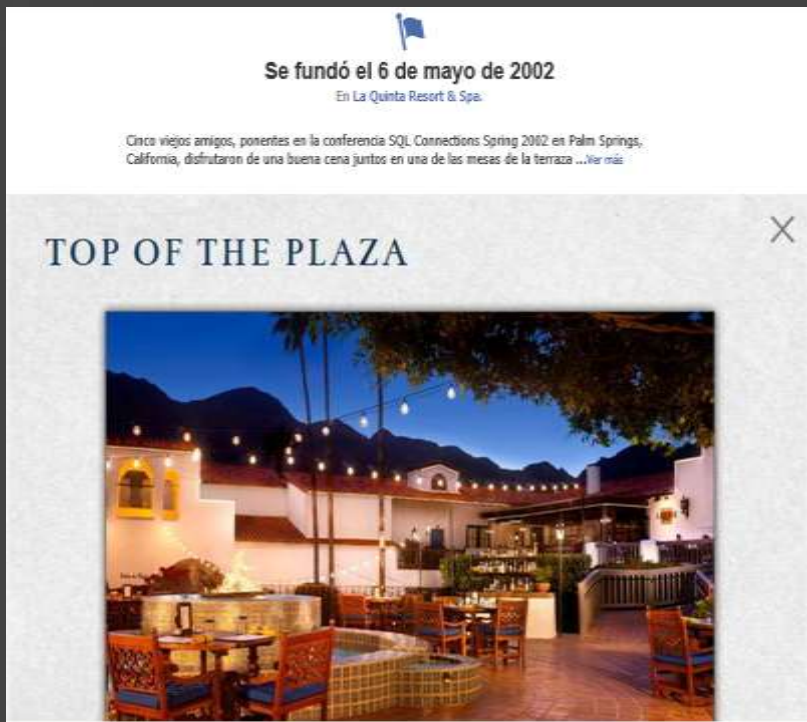


<http://www.solidq.com>



**Antes: Solid Quality Mentors**

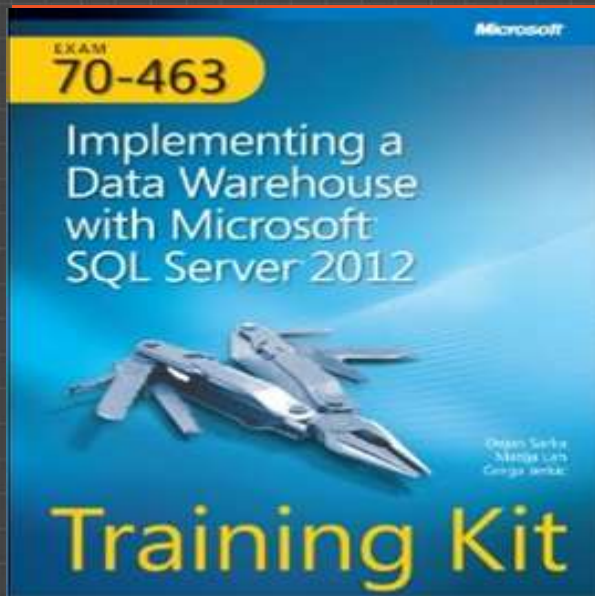
**Ahora: SolidQ**







# Últimos libros, MOCs, WhitePapers ...



**SQL Server 2012  
Upgrade Technical Guide**



**Microsoft®  
CERTIFIED**

10774A  
Querying...  
10776A  
Developing...  
10775A  
Administering...

Jesús Gil  
(parte de los autores)

# Agenda

¿SQL Server  
2012?

¿Office  
2010?

¿SharePoint  
2010?

¿Qué productos necesito  
para una solución de BI?

Capacidades para entrega  
de soluciones BI

¿Office  
2013?

¿SharePoint  
2013?



## Planeando una solución de BI

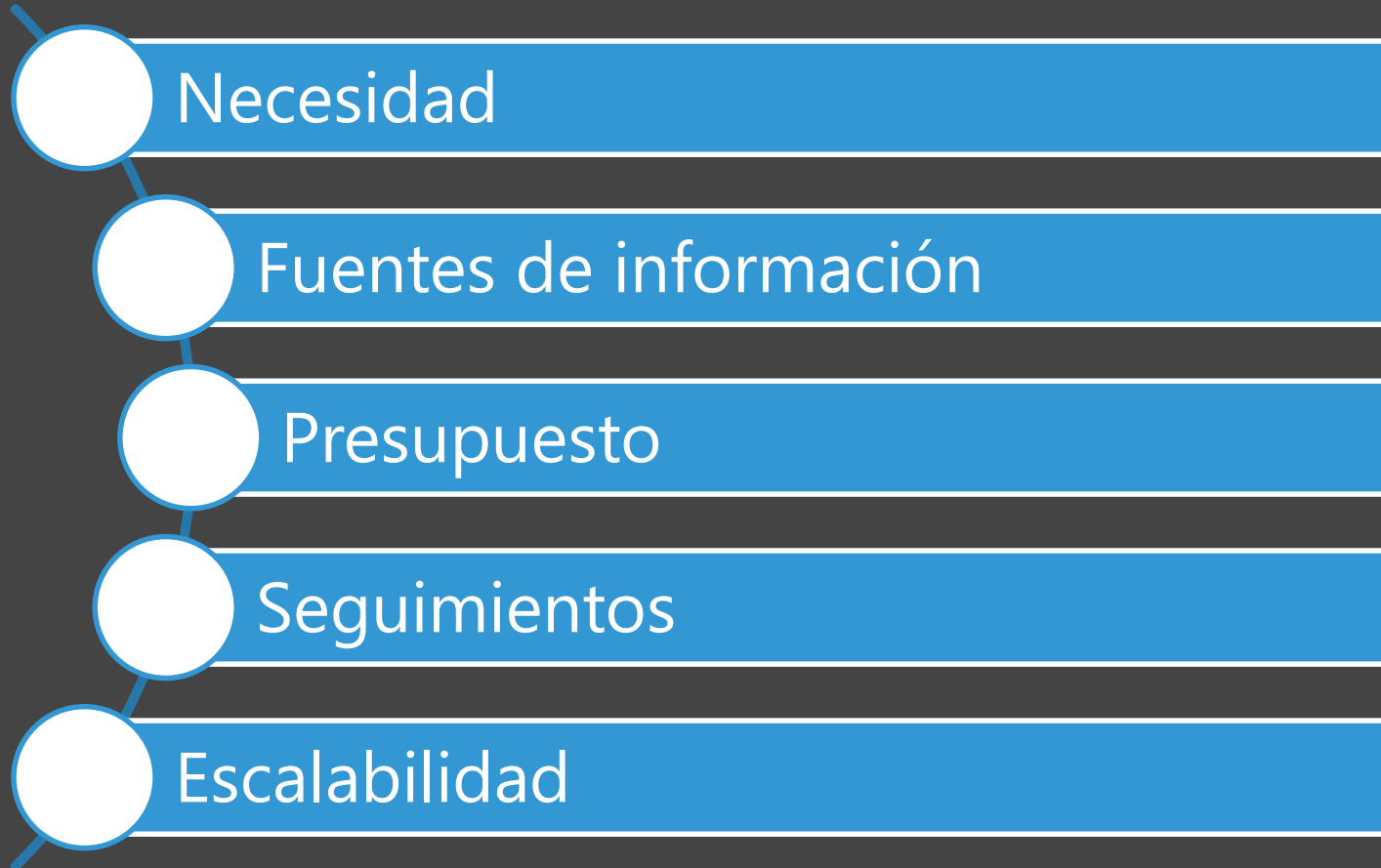


ETL  
Data Warehousing  
OLAP

**Presupuesto, Tipos de Bases de Datos, etc.**

# Planeando una solución de BI

¿Por qué es importante planear?

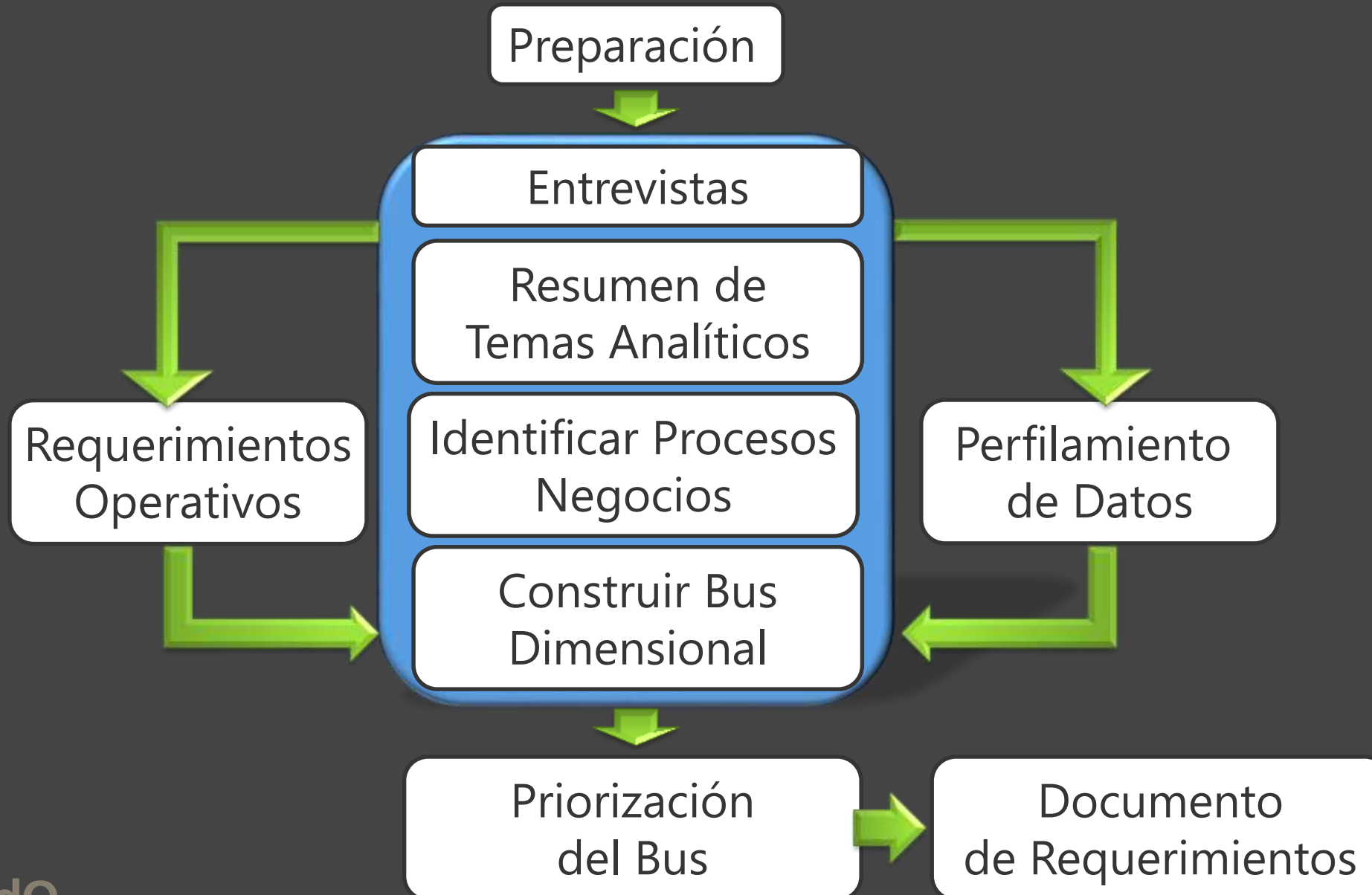


# Necesidad

- ⌵ No vendamos solo por vender y llegar a la cuota
- ⌵ Los clientes son inteligentes no los subestimes
- ⌵ Pregúntale ¿Cuál es su necesidad de información?
- ⌵ Elige que productos son compatibles
  - ⌵ No hagamos un atínale al precio y perdamos clientes potenciales



# Define sus requerimientos de BI



# Múltiples fuentes de información

¿Múltiples fuentes = Múltiples problemas de interconectividad?



# Presupuesto

- ⌵ ¿Cuánto tiene?
- ⌵ ¿Cuánto me gano?
- ⌵ Yes!!!, si me compro el convertible que vi ayer?
- ⌵ Problema moral
  - ⌵ ¿Les sirve o solo es para gastar presupuesto?
  - ⌵ ¿El año que viene volveré a venderles igual?

# Seguimiento

- ⌵ Manda correos
- ⌵ Tiene alertas
- ⌵ Tiene flujos de autorización
- ⌵ ¿Es compatible con mi plataforma de comunicaciones?

# Escalabilidad

- ⌵ Nuevos equipos, nuevos retos, nuevas formas de vender y ofrecer productos
- ⌵ Fast Track
- ⌵ Parallel Data WareHouse (PDW)



# ¿A quien le voy a ayudar con la solución de BI?

- ⌵ A quien va dirigido primordialmente
  - ⌵ Mandos operativos
  - ⌵ Mandos medios
  - ⌵ Mandos Gerenciales
  - ⌵ Altos directivos





Los de enfrente

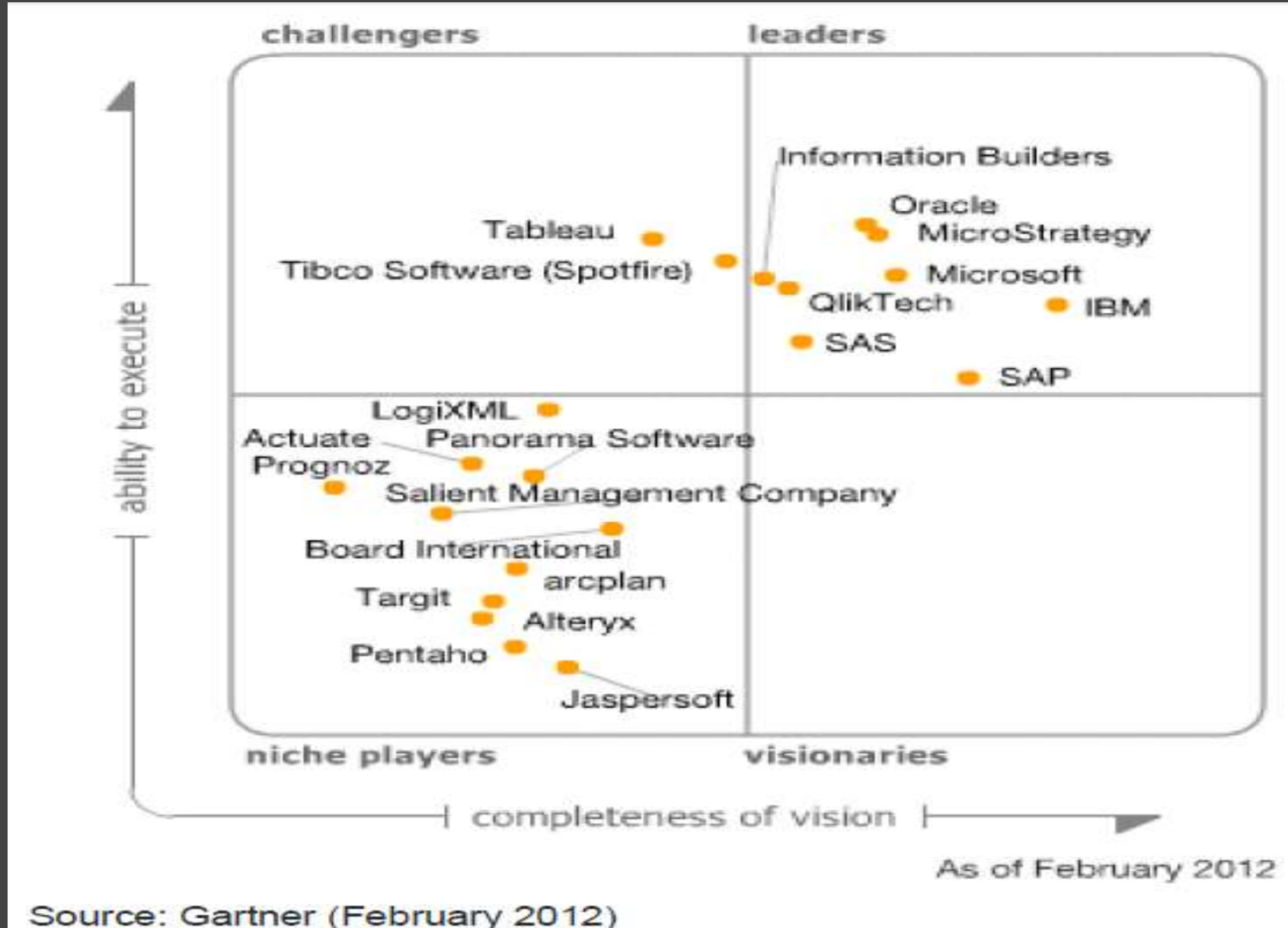


Nuestros competidores,  
también venden

# Encuesta

- ④ ¿Quiénes son nuestros competidores?
- ④ ¿Con quien hemos perdido una cuenta?

# Cuadrante Mágico de Gartner



# Líderes – de acuerdo al cuadrante mágico de Gartner

- ④ Information Builders
- ④ Oracle
- ④ Microstrategy
- ④ QlikTech – QlikView
- ④ SAS
- ④ SAP – Business Objects
- ④ IBM – Cognos



# Líderes – de acuerdo al cuadrante mágico de Gartner

⌚ ¿Cómo se han movido en los últimos años?

	2011	2010	2009	Lo bueno (Fortalezas o Strengths)	Lo malo (Precauciones o Cautions)
Oracle	L	L	L	Integración	Dificultad y funcionalidad
MicroStrategy	L	L	L	Todo terreno	Talvez costos de licencia
Microsoft	L	L	L	Integración Office + BBDD + Portal	Sin capa semántica
IBM	L	L	L	Amplitud de usuarios	Rendimiento y coste licencias
QlikTech	L	C	V	Rapidez de implementación	Licencias y posibilidades de reporting
Information Builders	L	L	L	Constante innovaciones	Mal canal de ventas
SAS	L	L	L	Análisis predictivo	Dificultad de uso
SAP	L	L	L	Integración con otros entornos	Claridad en mapa de ruta

Fuente:

<http://www.gartner.com>

<http://anibalgoicochea.com/2012/02/10/magic-quadrant-for-business-intelligence-platforms-2012/>



## Construyendo soluciones BI



¿Cómo vendo? ¿A quién le vendo? Y ¿Qué le vendo?...

Algunos escenarios que se nos pueden presentar

# Catálogos maestros, soluciones alineadas al negocio

- ⌚ Los componentes y servicios de Microsoft que te apoyan con ello es:



Master Data Services

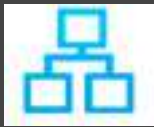


Integration Services



# Limpieza de datos empresarial (Data Cleansing)

- ⌚ Los componentes y servicios de Microsoft que te apoyan con ello es:



Master Data Services



Data Quality Services



Integration Services



# Extracción de Diferentes fuentes ... (ETL)

- ⌚ Los componentes y servicios de de Microsoft que te apoyan con ello es:

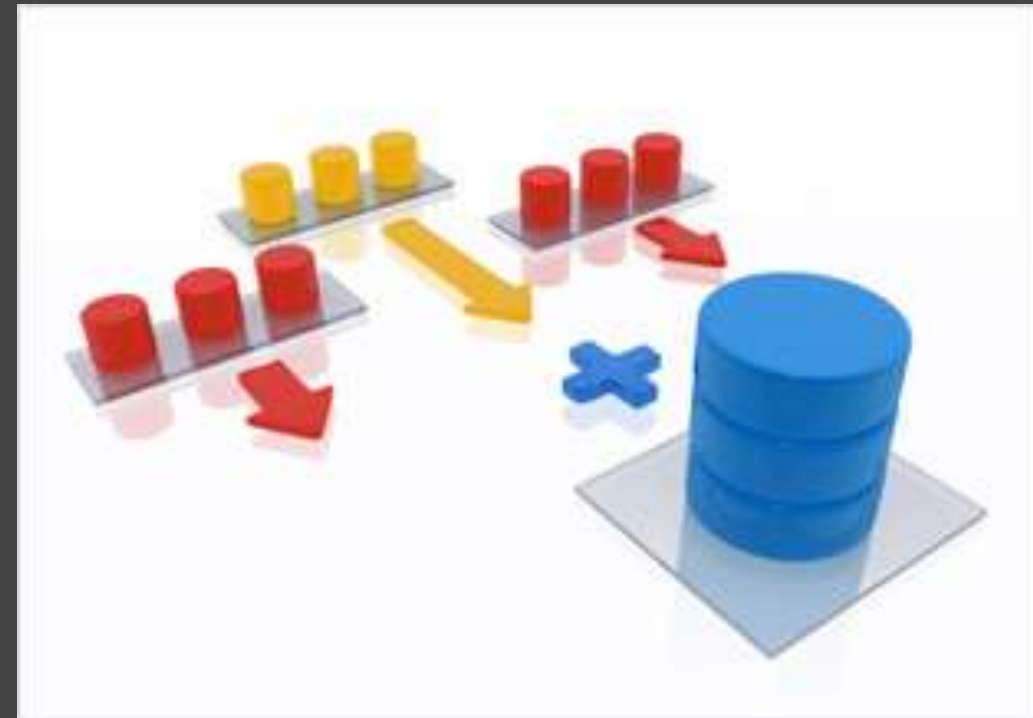


Integration Services



Microsoft  
SQL Server™ 2012

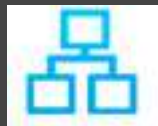
SQL Server Engine





# BI Empresarial

- ⌵ Los componentes y servicios de Microsoft que te apoya con ello es:



Master Data Services



Analysis Services



Data Quality Services



Data Mining



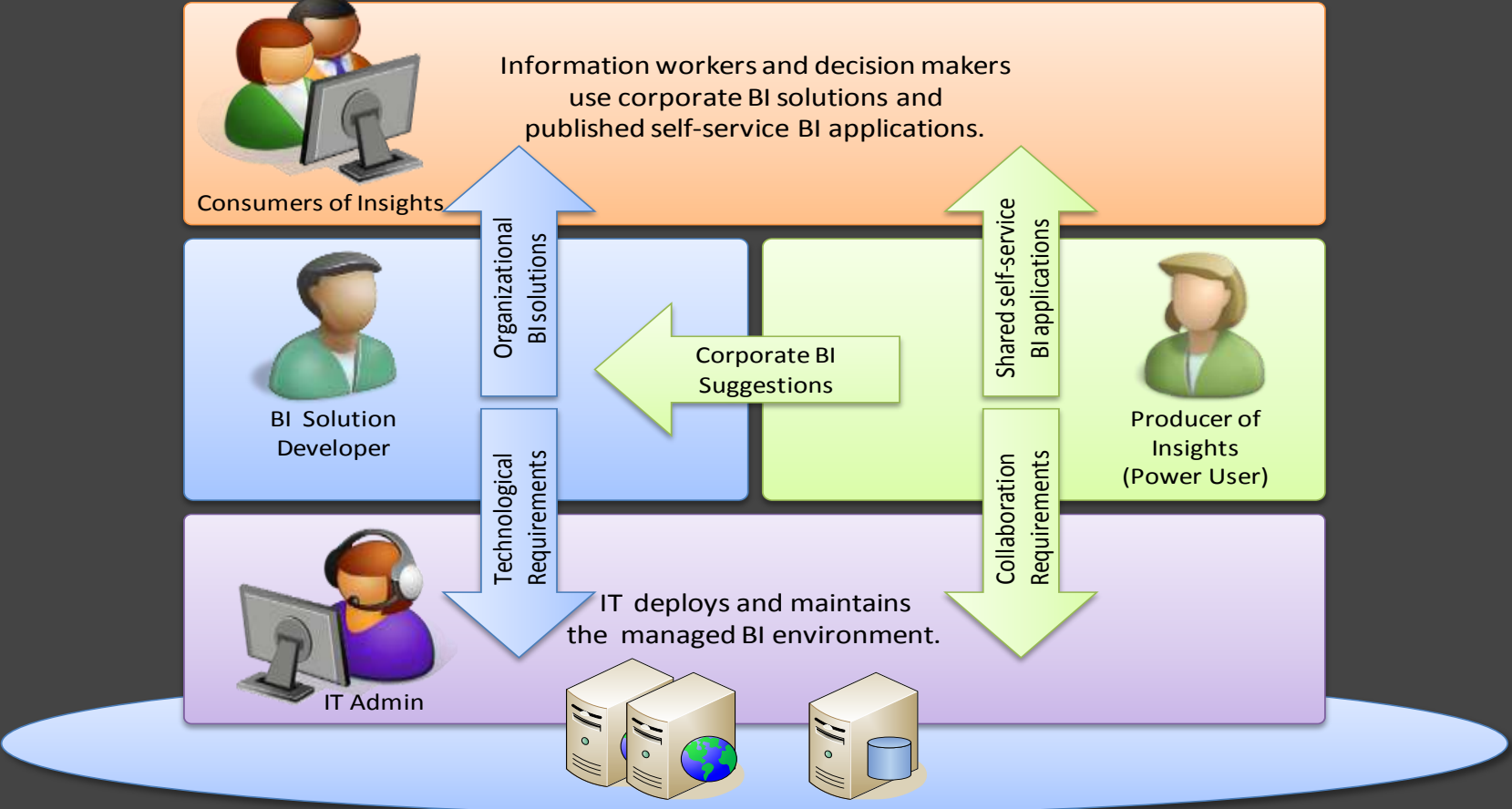
Integration Services



Reporting Services



# BI Empresarial "La pareja ideal"



Managed BI Collaboration Environment



# BI para todos (Democratizando el BI)



# Reportes con Power View

De la creación a la Presentación en unos cuantos clics

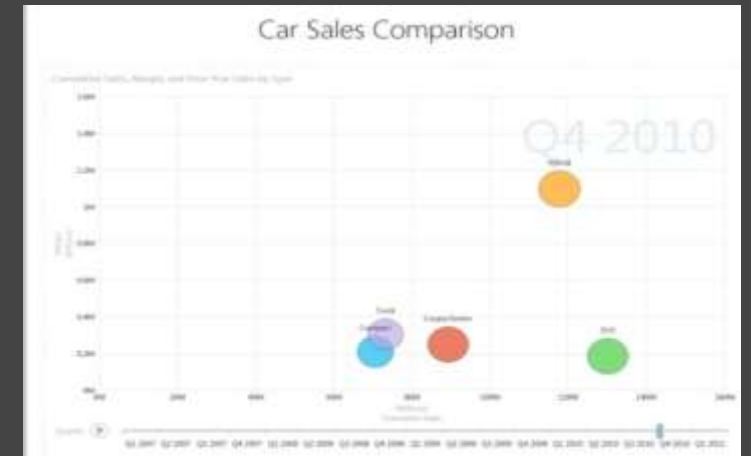
Diseñado para **Usuarios de Negocio**



**Colaboración** con total interactividad



**Comparte** reportes dinámicos de una manera fácil y rápida



**Listo para presentaciones**

Una exploración interactiva de información, visualización y presentación.

**Soporte a diferentes Plataformas**



**Administrado y Visible**



# ¿Qué aprendimos hoy?

SQL Server  
2012

Office

Productos que necesito para  
BI

Escenarios de Negocio

SharePoint



twitter 

@Jesus\_gilv

@SolidQ  
@SolidQES



<http://www.facebook.com/SolidQES>  
<http://www.facebook.com/SolidQEN>  
<http://www.facebook.com/SQLPASSLATAM>



Q & A

# Formas de contacto

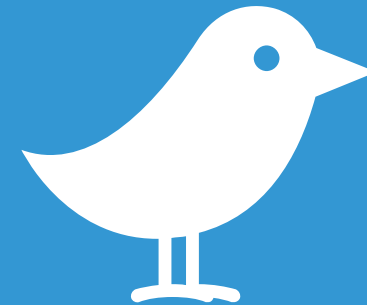


[jgil@solidq.com](mailto:jgil@solidq.com)



<http://solidq.com>

Jesús Gil  
COO SolidQ  
MVP SQL Server



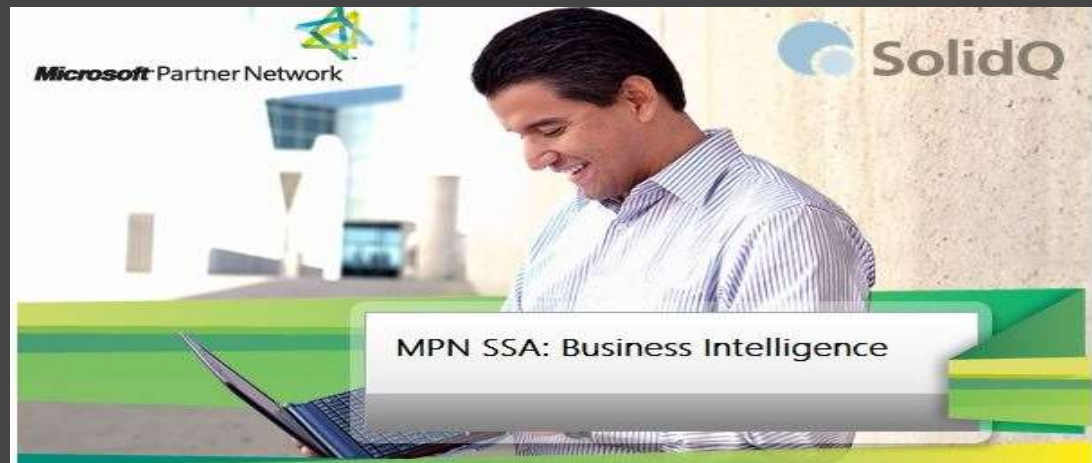
[@Jesus\\_gilv](https://twitter.com/Jesus_gilv)

# Recursos

- ④ [Blog de Jesús Gil](#)
- ④ [Blog de Javier Loria](#)
- ④ [Blog de BI Corner](#)
- ④ [Blogs de SolidQ en Español](#)
- ④ [¿Cómo comprar?](#)

# Siguiente sesión

- ⌵ **Sesión 04 de 04**
  - ⌵ **Aprende a hacer demos de Inteligencia de Negocios**
- ⌵ *18 de Diciembre 10:00 a 11:00 am*
- ⌵ En esta sesión te enseñaremos los productos Microsoft para crear una solución de BI.





© 2012 Microsoft Corporation. Todos los derechos reservados. Microsoft Windows, SQL Server y otros nombres de productos son o pueden ser marcas registradas y / o marcas registradas en los EE.UU. y / u otros países. La información en este documento es sólo para fines informativos y representa la visión actual de SolidQ a partir de la fecha de esta presentación. Debido a que SolidQ debe responder a las condiciones cambiantes del mercado, no debe interpretarse como un compromiso por parte de SolidQ, y SolidQ no puede garantizar la exactitud de la información proporcionada después de la fecha de esta presentación. SolidQ NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS, IMPLÍCITAS NI LEGALES CON RESPECTO A LA INFORMACIÓN DE ESTA PRESENTACIÓN